

Q1 2025: Stabilt trots osäkerhet

FÖRSTA KVARTALET 2025¹

- Nettoomsättningen ökade 3% till 1 206 MSEK (1 172)
- Rörelseresultatet minskade till 13 MSEK (21)
- Rörelsemarginalen minskade till 1,1% (1,8)
- Periodens resultat minskade till -150 MSEK (70)
- Resultatet per aktie¹ uppgick till -10,32 SEK (4,83)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 185 MSEK (124)

MSEK (eller som angivet)	2025 Q1	2024 Q1 ¹	%	2024 FY
Nettoomsättning	1 206	1 172	3%	4 720
Bruttovinst	197	231	-15%	853
Rörelseresultat	13	21	-35%	21
Periodens resultat	-150	70	-314%	-89
Resultat per aktie, SEK ²	-10,32	4,83	-314%	-6,15
Kassaflöde från den löpande verksamheten	185	124		340
Nettoskuld (nettokassa)	1 826	1 542		1 978
Bruttomarginal, %	16,3%	19,7%	-3,4pp	16,5%
Rörelsemarginal, %	1,1%	1,8%	-0,7pp	0,2%
Rörelsekapital/Nettoomsättning LTM, %	17%	20%	-2,6pp	23%
Eget kapital/summa tillgångar, %	30%	33%	-3,2pp	30%
Avkastning på sysselsatt kapital, LTM%	1%	-2%	2,3pp	1%
Avkastning på eget kapital, LTM%	-20%	-2%	-17,7pp	-6%

¹ Under Q1 2025 har vissa omsättnings- och kostnadsposter oklassificerats, med effekter på jämförbara siffror från Q1 2024 för omsättning, bruttovinst, försäljnings- och administrationskostnader och övriga rörelseintäkter. För mer information hänvisas till noten på sidan 8 av rapporten.

² Före utspädning

Lars Corneliussen, Koncernchef och VD, kommenterar:

Under första kvartalet 2025 såg vi ökad osäkerhet i våra marknader. Trots detta fortsatte vår underliggande verksamhet relativt stabilt, mycket tack vare vår robusta service- och reservdelsaffär.

I USA spekuleras det om effekterna av en ny handels- och finanspolitik och risken för recession. Trots osäkerheten är stämningen bland våra kunder i USA fortsatt god. Återförsäljare har dock fortfarande höga nivåer av maskiner i lager och i sina uthyrningsflottor. Under första kvartalet hårdnade priskonkurrensen och trycket på marginalerna ökade. Den amerikanska marknaden för anläggningsmaskiner minskade med 5% och vår försäljning av nya maskiner och försäljning från vår hyresflotta minskade med 6% räknat i enheter. Sammantaget ökade omsättningen med 9% men rörelseresultatet minskade med 21% till 48 MSEK jämfört med det väldigt starka första kvartalet 2024.

I Tyskland är marknaden fortsatt utmanande efter två år med negativ tillväxt. Företagens framtidsutsikter har förbättrats något efter att en ny regering bildats och utlovat stora satsningar på försvar och infrastruktur. Marknaden för lastbilar minskade dock med 28% under kvartalet. Vår försäljning av nya lastbilar minskade med 6% i enheter och vi ökade vår marknadsandel betydligt. Även om kunderna fortfarande är försiktiga med beslut om att förnya sina flottor fortsätter de att använda sina befintliga lastbilar. Efterfrågan på service är därför fortsatt stark och vi skulle kunna sälja mer

servicetimmar och reservdelar om vi hade fler servicetekniker. Sammantaget minskade omsättningen i Tyskland med 9% till 402 MSEK. Rörelseresultatet uppgick till -9 MSEK. Med de kostnadsbesparingar vi har genomfört, en lovande rekryteringskampanj för servicetekniker och ett mer väl avvägt varulager är vi nu betydligt mer motståndskraftiga och i ett bättre utgångsläge för att fånga möjligheter i Tyskland.

I Kazakstan ökade vår försäljning av nya maskiner till 28 enheter. Sammantaget ökade omsättningen till 42 MSEK, med ett positivt rörelseresultat om 1 MSEK.

För Koncernen ökade omsättningen med 3% till 1 206 MSEK. Rörelseresultatet uppgick till 13 MSEK. Nettoresultatet påverkades negativt av den svenska kronans förstärkning mot euron och den amerikanska dollarn. Koncernens nettoskuld minskade till 1 826 MSEK, främst pga. valutakurseffekter.

Trots nuvarande osäkerhet är vi fortsatt optimistiska om vår verksamhet i USA och de långsiktiga möjligheterna där. Efterfrågan stöds av en dynamisk ekonomi och ett betydande behov av att upgradera landets infrastruktur. Den tyska ekonomin är fortsatt svag men vi har vidtagit åtgärder för att minska kostnaderna och göra vår organisation och balansräkning mer motståndskraftig. Vi är övertygade om att efterfrågan på eftermarknaden kommer att förbli stark och är optimistiska om den långsiktiga potentialen i Tyskland. Vi fortsätter även att se möjligheter på marknaden i Kazakstan.



Om Ferronordic

Ferronordic är ett service- och försäljningsföretag för anläggningsmaskiner och lastbilar. Företaget är återförsäljare för Volvo CE i hela eller delar av nio delstater i USA och representerar även Hitachi, Sandvik och Link-Belt i delar av samma område. Ferronordic är återförsäljare för Volvo Trucks och Renault Trucks i Tyskland samt återförsäljare för Volvo Construction Equipment och vissa andra varumärken i Kazakstan. Ferronordic startade sin verksamhet 2010 och har idag 37 anläggningar och ca. 800 anställda. Ferronordics vision är att vara det ledande service- och försäljningsföretaget på sina marknader. Aktierna i Ferronordic AB (publ) är noterade på Nasdaq Stockholm. www.ferronordic.com

Denna information är sådan information som Ferronordic AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och SFS lag om värdepappersmarknaden (2007:528). Informationen lämnades för offentliggörande den 15 maj 2025, 07:30 CET.

Kontakt

För investerare, analytiker och media:

Erik Danemar, Finanschef och Chef för investerarrelationer
+46 73 660 72 31
ir@ferronordic.com

Finansiell kalender

Årsstämma 2025 – 15 maj 2025
Delårsrapport april – juni 2025 – 14 augusti 2025
Delårsrapport juli – september 2025 – 13 november 2025

Nybrogatan 6
114 34 Stockholm
+46 8 5090 7280

Org. nummer 556748-7953
www.ferronordic.com