

## Q1 2026: Starkare resultat och fortsatt utveckling

### FÖRSTA KVARTALET 2026

- Nettoomsättningen minskade 6% till 1 128 MSEK (1 206)
- Rörelseresultatet ökade till 37 MSEK (13)
- Rörelsemarginalen ökade till 3,2% (1,1)
- Periodens resultat ökade till 32 MSEK (-150)
- Resultatet per aktie uppgick till 2,18 SEK (-10,32)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -146 MSEK (185)

MSEK (eller som angivet)	2026 Q1	2025 Q1	%	2025 FY
Nettoomsättning	1 128	1 206	-6%	4 566
Bruttoresultat	200	197	1%	792
EBITDA	124	83	49%	480
Rörelseresultat	37	13	172%	77
Periodens resultat	32	-150	121%	-199
Resultat per aktie, SEK	2,18	-10,32	121%	-13,66
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-146	185		701
Nettoskuld (nettokassa)	1 957	1 826		1 616
<i>Bruttomarginal, %</i>	17,7%	16,3%	1,4pp	17,3%
<i>Rörelsemarginal, %</i>	3,2%	1,1%	2,1pp	1,7%
<i>Rörelsekapital/Nettoomsättning LTM, %</i>	19%	17%	1,6pp	15%
<i>Eget kapital/summa tillgångar, %</i>	30%	30%	-0,3pp	33%
<i>Avkastning på sysselsatt kapital, LTM%</i>	3%	1%	2,4pp	2%
<i>Avkastning på eget kapital, LTM%</i>	-1%	-20%	18,9pp	-14%

Henrik Carlborg, Koncernchef och VD, kommenterar:

*Året började positivt, med aktivitet som förbättrades under kvartalet och accelererade i mars. Effekterna av våra operationella förbättringar börjar synas, och vi ser fortsatt betydande outnyttjad potential inom våra verksamheter och geografier, samtidigt som vi fortsätter att utvärdera tilläggsförvärv.*

*Under Q1 2026 mer än fördubblades rörelseresultatet till 37 MSEK (13), drivet av stark utveckling i USA-verksamheten, positivt bidrag från Tyskland och god kostnadskontroll. Omsättningen uppgick till 1 128 MSEK (1 206), ned 6% jämfört med föregående år men upp 6% i fasta valutor. Nettoskulden uppgick till 1 957 MSEK (1 826), eller 3,8x EBITDA, vilket speglar integrationen av Housby samt planerade ökning av lager och hyresflotta inför säsongen.*

*I USA förblev efterfrågan stark, stöttad av infrastruktursatsningar och snabbt ökande byggnation av datacenter. Samtidigt som tullar fortsätter att skapa osäkerhet förblev underliggande efterfrågan stark. Omsättningen uppgick till 760 MSEK (762), motsvarande en tillväxt på 16% i lokal valuta. Rörelseresultatet uppgick till 47 MSEK (48), upp 15% i lokal valuta, medan EBITDA förbättrades till 112 MSEK (95), motsvarande en ökning med 38% i lokal valuta. Under kvartalet fortsatte vi uttrullningen av CRM och automatiserad lead generation, expanderade hyresverksamheten och slutförde integrationen av Housby i Iowa. Vi ser fortsatt goda möjligheter att öka marknadsandelar och eftermarknadspenetration.*

*I Tyskland börjar våra insatser för att förbättra eftermarknadsaffären och minska kostnadsbasen ge resultat. Verksamheten levererade ett positivt rörelseresultat om 4 MSEK (-9), trots en fortsatt svag marknad. Utnyttjandet av*

*fordonsflottorna förblev högt, vilket fortsatt stödde efterfrågan på service och reservdelar. Omsättningen uppgick till 337 MSEK (402), medan eftermarknadsförsäljningen ökade med 6% i euro och SG&A minskade med 14% efter de kostnadsåtgärder som genomfördes under 2025.*

*I Kazakstan uppgick omsättningen till 32 MSEK (42), medan rörelseresultatet var omkring break-even. Efter lagerminskningar under 2025 byggs lagernivåerna nu gradvis upp igen i linje med marknadsefterfrågan.*

*Vi är fortsatt optimistiska kring vår USA-verksamhet och marknadsutsikterna framöver. Infrastruktur och AI-relaterade investeringar fortsätter att stödja efterfrågan på anläggningsmaskiner inom vårt territorium. Med Housby integrerat och fortsatta investeringar inom uthyrning, CRM och leadgenerering ser vi ytterligare möjligheter till ökade marknadsandelar, ökad eftermarknadspenetration och förbättrad operationell hävstång.*

*I Tyskland förväntar vi oss att återhämtningen fortsätter i takt med att förnyelsebehovet ökar, även om högre bränslepriser påverkar kundsentimentet negativt. Efterfrågan på service och reservdelar förblir stark, och med lägre kostnadsbas och starkare eftermarknadsverksamhet är vi väl positionerade när marknaden normaliseras.*

*I Kazakstan fortsätter vi att se goda möjligheter. Med förbättrat operativt genomförande är vi väl positionerade för att öka både omsättning och lönsamhet över tid.*



### Om Ferronordic

Ferronordic är en internationell återförsäljarkoncern inom anläggningsmaskiner och lastbilar. Genom sina dotterbolag är koncernen återförsäljare för Volvo Construction Equipment i tio delstater i USA och Kazakstan, samt återförsäljare för Volvo Trucks och Renault Trucks i delar av Tyskland. I USA representerar Ferronordic även Hitachi, Sandvik, Link-Belt Cranes och Bergmann i delar av sitt verksamhetsområde. I Kazakstan är koncernen återförsäljare för Volvo Construction Equipment och Ammann. Ferronordic har för närvarande cirka 40 anläggningar och över 800 anställda. Aktierna i Ferronordic AB (publ) är noterade på Nasdaq Stockholm. [www.ferronordic.com](http://www.ferronordic.com)

*Denna information är sådan information som Ferronordic AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och SFS lag om värdepappersmarknaden (2007:528). Informationen lämnades för offentliggörande den 13 maj 2026, 07:30 CET.*

## Kontakter

### För investerare, analytiker och media:

Erik Danemar, Finanschef och Chef för investerarrelationer  
+46 73 660 72 31  
[ir@ferronordic.com](mailto:ir@ferronordic.com)

## Finansiell kalender

Årsstämma 2026 – 13 maj 2026  
Delårsrapport januari – juni 2026 – 12 augusti 2026  
Delårsrapport januari – september 2026 – 11 november 2026  
Bokslutskommuniké januari – december 2026 – 12 februari 2027

Nybrogatan 6  
114 34 Stockholm  
+46 8 5090 7280

Org. nummer 556748-7953  
[www.ferronordic.com](http://www.ferronordic.com)